

Offre d'emploi :

La Cache Verte, L'Avenir



Responsable De La Mise en Marché

La Cache Verte est une ferme maraîchère diversifiée biologique exploitée de manière bio-intensive et extensive mécanisée. En 2021, elle en sera à sa 4^e année d'existence. Nous vendons nos produits directement aux restaurants, épiceries locales aux familles. Nous priorisons les méthodes de conservation des sols et de l'environnement. En 2021, nous exploiterons une nouvelle serre, nous apprivoiserons une nouvelle terre, nous travaillerons à l'optimisation de nos marchés et améliorerons nos méthodes de culture et équipements.

Mission de l'entreprise : Produire des aliments frais, locaux et biologiques de première qualité et les vendre aux gens de notre communauté.

Vision de l'entreprise : Vivre d'une ferme qui est signe d'abondance et de qualité et faire de ses endroits des milieux de vie sains.

Valeurs de la ferme : La famille, le partage, l'autonomie, le respect, le plaisir, l'organisation, l'innovation, la performance, l'environnement.

Description du poste :

Durée de l'emploi :

+25 semaines (mai à la fin octobre), 35-45h semaine.

+15 semaine 10-15h semaine (Novembre-avril) (Peut varier selon la saison)

Horaire

Mai à octobre: Mardi au vendredi & 1 Samedi sur 2

Horaire de jour variable (prévu à l'avance): Début 5h00 ou 7/8h00 et fin midi à 19h selon les journées et préférence du candidat.

Novembre à Avril : 2 (possibilité de télétravail pour certaines tâches)

*L'horaire peut varier selon la saison et disponibilité du candidat possibilité de temps plein à l'hiver selon les préférence et aptitude du candidat.

Tâches et responsabilités :

Mise en marché des produits (présence aux points de ventes et livraison de commandes)

Préparation et prise de commande

Coordination des besoins de récolte avec le chef d'équipe et le directeur de ferme

Développement d'idées pour optimiser la mise en marché

Mise à jour et entretien du site web de la ferme et de sa boutique

Mise à jour de l'offre de produits de la ferme sur différente plateforme

Partager l'offre de produits aux clients et abonnés de la ferme

Discuter des stratégies de vente et de l'offre avec le directeur de ferme

Répondre aux demandes et questions des clients (courriel et téléphone)

Gérer les médias sociaux de la ferme

Participer aux travaux aux champs afin de mieux connaître l'entreprise

Exigences envers le ou la candidat(e):

-Avoir de l'entregent être à l'aise avec les gens et la vente.

-Être à l'aise avec l'informatique et les médias sociaux

-Être créatif(ve) et à l'affut des tendances marketing et technologies du Web

-Avoir un bon sens de l'organisation et être autonome

-Avoir un souci de l'efficacité et de la rapidité d'exécution du travail

-Détenir un permis de conduire valide

-Avoir un fort intérêt pour l'agriculture de proximité et biologique

-Capacité de travailler sous la pression

-Bonne forme et endurance physique :

 Capacité à travailler malgré la chaleur et le froid

 Capacité à soulever des charges de plus de 20 kg fréquemment

Salaire et Avantage :

-Possibilité d'une semaine de vacances durant la saison(Au frais de l'employé(e))

-Poste et horaire flexible qui évoluera selon les intérêts et besoins du candidat(e)

-Environnement de travail stimulant en nature avec une équipe dynamique

-Accès aux légumes et plants biologiques en surplus de la ferme

-Rabais sur les produits en quantité limité et en provenance d'autre ferme

-Salaire débutant à 16\$/h (Ajustement selon l'expérience et les performances)

Envoyez-nous votre C.V. et lettre de motivation à Cacheverte@gmail.com